

MeuFunilCorretor

Guia Rápido

Da criação da conta ao primeiro lead em poucos minutos

Versão de 28 de setembro de 2026 · Acesse: app.meufunilcorretor.com.br

Neste guia:

1. Criar sua conta (14 dias grátis)
2. Configurar fontes, empreendimentos e situações
3. Importar sua base existente
4. Cadastrar um lead
5. Acompanhar a carteira
6. Teste grátis e assinatura
7. Seus dados na nuvem

1 Criar sua conta (14 dias grátis)

Para usar o MeuFunilCorretor você cria uma conta própria, protegida por e-mail e senha. **Toda conta nova começa com 14 dias de teste grátis**, com todas as funcionalidades liberadas — sem cartão de crédito e sem cobrança automática no fim.

Criar sua conta

1. Acesse **app.meufunilcorretor.com.br** e toque em **"Criar conta"**
2. Preencha seu e-mail e uma senha (mínimo 6 caracteres)
3. Marque a caixa de aceite dos Termos de Uso e da Política de Privacidade
4. Toque em **"Criar conta e começar o teste"** — o app abre na hora

💡 Confirme seu e-mail pelo link que chega logo após o cadastro (veja também o spam). Enquanto não confirmar, uma faixa amarela lembra você no topo do app. O e-mail confirmado é o que garante a recuperação da senha.

Já comprei a assinatura

Se você comprou pela Hotmart **com o mesmo e-mail** que usa no app, a assinatura é reconhecida sozinha — é só criar a conta (ou entrar) com esse e-mail.

Se comprou com **outro e-mail**, use o código que chegou no e-mail da compra: no cadastro, toque em **"Já comprei e tenho um código"**; ou, já dentro do app, toque em **"Assinar"** e preencha o campo do código.

Nas próximas vezes

Basta entrar com seu e-mail e senha, em qualquer aparelho.

Esqueceu a senha?

Na tela de login, digite seu e-mail e toque em **"Esqueci minha senha"**. Você recebe um link para criar uma senha nova — seus dados continuam intactos.

2 Configurar fontes, empreendimentos e situações

Toque na aba **Config** e cadastre de onde chegam seus leads (fontes), os empreendimentos que você trabalha e as etapas do seu funil (situações): digite o nome e toque em **Adicionar**; toque na lixeira para

remover.

💡 Faça isso antes do primeiro lead — ou importe sua planilha, que já traz fontes e empreendimentos.

3 Importar sua base existente

1. Config → "**Importar planilha (Excel ou CSV)**"
2. Selecione o arquivo .xlsx ou .csv (ou a planilha modelo) — datas no formato DD/MM/AAAA
3. Toque em **Importar** — os leads aparecem na aba Leads

4 Cadastrar um lead

Toque no botão verde (+) no canto inferior direito. Campos do formulário:

- **Nome completo** — obrigatório
- Telefone, Renda e Cidade
- Empreendimento de interesse
- **Data de nascimento** — alimenta a lista de aniversariantes do Dashboard
- Fonte de entrada — de onde veio o lead (campanha, indicação etc.)
- Situação — em que etapa do funil ele está
- Datas de agendamento, visita, pasta e venda — preencha conforme avança
- Observação — anotações livres
- **Nº do contato** (1º ao 7º) — em qual contato da sua cadência você está com esse lead

💡 Se já existir um lead com o mesmo telefone (mesmo digitado com formatação diferente), o app avisa e pergunta se você quer continuar — evita duplicar a carteira.

5 Acompanhar a carteira

- **Leads:** busque por nome ou telefone e filtre por situação, Nº do contato e **dias sem atualizar**
- A cor dos dias mostra quem está esfriando: verde, amarelo, laranja, vermelho
- A cada contato: abra o lead, avance o Nº do contato, anote e salve — o contador de dias zera
- **Dashboard:** métricas, funil e os **aniversariantes** dos próximos 7 dias

6 Teste grátis e assinatura

- A faixa no topo mostra quantos dias de teste faltam; o botão "**Assinar**" leva ao checkout
- Compre com o **mesmo e-mail da conta** para liberar automaticamente (ou use o código do e-mail em "Já comprei e tenho um código")
- Se o teste ou a assinatura terminar, o app entra em **modo leitura**: você vê e exporta tudo, mas não edita até assinar
- Ao pagar, o app destrava sozinho, com todos os dados preservados

7 Seus dados na nuvem

Seus dados ficam salvos automaticamente na nuvem, vinculados à sua conta — não a um aparelho — e sincronizam em tempo real entre todos os aparelhos em que você estiver logado. Não é preciso fazer nada manual para não perder dados.

- **Vários aparelhos ao mesmo tempo:** um lead criado no celular aparece sozinho no computador, sem exportar nem importar nada.
- **Trocar de aparelho:** entre com o mesmo e-mail e senha no aparelho novo. Seus leads aparecem sozinhos.
- **Sem internet por um tempo:** o app continua funcionando com o que já estava carregado e sincroniza quando a conexão volta. A bolinha ao lado do nome do app fica verde (online) ou vermelha (offline).
- **Computador compartilhado:** toque em "Deslogar desta conta" (em Config) ao terminar. O próximo usuário entra com a própria conta e só vê os próprios dados.
- **Cópia extra (opcional):** em Config → "Exportar Excel (cópia extra)", de vez em quando, se quiser uma cópia offline da carteira.

Referência rápida — abas do app

Dashboard	Métricas, funil e aniversariantes da semana.
Leads	Carteira com busca e filtros por situação, N° do contato e dias sem atualizar.
Funis	Consolidado, Mensal, Semanal e Por Fonte.
Estratégia	Listas de trabalho salvas; exporta em PDF (com telefone e observação) e Excel.
Relatório	PDF do período e texto pronto para analisar com IA.
Config	Exportar, importar, fontes, empreendimentos, situações e deslogar.